

Online Report

Internetseite	Datum	Seite
Business for Business Alb-Bodensee	23.12.2008	www.b4balb-bodensee.de

Ganzheitliche Aufstellung von FRITZ & MACZIOL

MACZIOL : INFOMA® hat durch erweiterte Strukturen und der thematischen Expansionsstrategie der jüngsten Vergangenheit den Schritt zum Systemhaus der Zukunft vollzogen.



Die Voraussetzungen für die derzeit am Markt einmalige Aufstellung wurden mit einem ganzheitlichen Portfolio bei Hardware, Software und Services sowie einem eigenen Kompetenzteam für sämtlichen IT-Bereiche geschaffen. FRITZ & MACZIOL : INFOMA® kann dadurch noch schneller und flexibler auf die aktuellen Trends und Fokusthemen reagieren und so bereits heute die Kundenanforderungen von morgen optimal erfüllen. Sowohl durch das Angebot von Top-Produkten und Lösungen neuester Technologie von führenden Herstellern als auch aufgrund des zertifizierten Spezialistenwissens der rund 400 Consultants erhalten die Kunden einen nachhaltigen Mehrwert. Mit dieser zukunftsorientierten Ausrichtung steht ein Maximum an Kompetenz, Themen und Lösungen und damit absolute Kundenorientierung aus einer Hand zur Verfügung.

Hinsichtlich der Breite und Tiefe des Leistungsportfolios derzeit im Markt einmalig und beispielgebend, verfolgt FRITZ & MACZIOL : INFOMA® als Systemhaus der Zukunft mit seinen ganzheitlichen Lösungskonzepten eine absolut kunden- und marktorientierte Strategie. Breit ist das angebotene komplette Spektrum aller relevanten IT-Themen mit Hardware, Software und Services; tief ist das Know-how, das auf langjähriger Erfahrung der Consultants, Systemingenieure und Berater sowie kontinuierlicher Weiterbildung beruht. Das einzigartige Produktset – kein anderes Systemhaus bietet aktuell dieses Portfolio – verbindet sich mit den ständigen Innovationen, die zu technischem Vorsprung im Interesse der Kunden führt.

Nicht nur das klassische Systemhaus- und Consulting-Geschäft steht im Vordergrund. Verstärkt werden individuelle Lösungen zu Software-Themen fokussiert. Dazu gehören Business Intelligence, Portale sowie Archivierung und Dokumenten Management Lösungen. Auch der Bereich Services wird mit höchster Prämissen stetig ausgebaut. Für SAP-Kunden bietet FRITZ & MACZIOL mit einem Kompetenzteam von rund 45 Mitarbeitern spezielle Services im Bereich SAP, wie z.B. klassische SAP-Basisdienste oder NetWeaver-Lösungen. INFOMA® stellt mit consult® kommunal den Kunden ein fundiertes Beratungsspektrum zur Verfügung. Damit untermauert INFOMA® seine Position als ganzheitlicher Partner der Kommune.

Online Report

Internetseite	Datum	Seite
Business for Business Alb-Bodensee	23.12.2008	www.b4balb-bodensee.de

Mit der einmaligen Aufstellung und Struktur kann FRITZ & MACZIOL : INFOMA® sämtliche Lösungen und Kompetenz zu System-, Software- und Dienstleistungslösungen bedarfsgerecht aus einer Hand zur Verfügung stellen. Dazu Oliver Schallhorn, Geschäftsführer von FRITZ & MACZIOL: „Mit unserem Team und den erweiterten Strukturen haben wir ein Modell geschaffen, das uns auf der einen Seite erlaubt, schnell auf die Anforderungen des Marktes zu reagieren. Auf der anderen Seite sind wir in der Lage, neue Themen zu forcieren und Unternehmen reibungslos in unsere Gruppe einzufügen – wie in diesem Jahr den BI-Spezialisten STAS GmbH und den SAP Special Expertise Partner NEO. Auf diese Weise lassen sich Synergien zum Vorteil aller Seiten, insbesondere für unsere Kunden, nutzen.“

Nach verschiedenen Lösungsbereichen aufgeteilt, können die Kunden je nach Bedarf und Anforderung die Erfahrung und Kompetenz von FRITZ & MACZIOL : INFOMA® als Generalisten oder als Spezialisten nutzen. Insgesamt steht deutschlandweit ein erfahrenes Vertriebs- und Consulting-Team zur Verfügung, das die Kunden in unmittelbarer Nähe berät und unterstützt. Die Kunden profitieren von einer umfassenden Kompetenz in allen IT-Bereichen. Oberste Priorität hat stets, dass der Kunde zufrieden ist und die für ihn beste Lösung erhält. Unter der Prämisse arbeiten auch die derzeit rund 620 Mitarbeiter von FRITZ & MACZIOL : INFOMA® in den verschiedenen Lösungsbereichen. Der kontinuierliche Ausbau von Team und Lösungsangebot im Hinblick auf die Anforderungen des Marktes und der Kunden ist maßgeblicher Faktor für ein erfolgreiches Systemhaus der Zukunft.
